

Kevin Doyle

PRÉSIDENT DES VENTES AUX ÉTATS-UNIS ET DES OPÉRATIONS AVEC LES DISTRIBUTEURS MOLSON COORS

Expérience professionnelle:

Avant d'occuper son poste actuel, Kevin a été président des ventes aux États-Unis pour MillerCoors, la division américaine de Molson Coors, où il était principalement responsable des revenus, du profit et de la croissance de la part de marché. Kevin s'est joint à Molson Coors en 1983 et a occupé une grande variété de postes de direction dans le domaine des ventes et du commerce, notamment directeur des solutions commerciales, directeur de la clientèle et vice-président des ventes.



Formation scolaire:

Kevin a obtenu un baccalauréat de l'université Loyola de la Nouvelle-Orléans.