

## Will Meijer

PRÉSIDENT DES VENTES POUR LE CANADA  
MOLSON COORS BEVERAGE COMPANY

Expérience professionnelle:

M. Meijer occupe le poste de président des ventes pour le Canada chez Molson Coors entreprise de boissons, où il dirige l'organisation nationale des ventes de l'entreprise et veille à l'exécution commerciale sur l'ensemble des canaux. Il possède une expertise approfondie en leadership des ventes, en croissance des revenus, en stratégie client et en commercialisation de portefeuilles dans les secteurs de la bière, du vin et des spiritueux.



Avant d'occuper son poste actuel chez Molson Coors, M. Meijer était vice-président, directeur des ventes chez Vins Arterra Canada, où il était responsable des activités de vente en gros et au détail, des exportations internationales et de la gestion des revenus, tout en faisant progresser des stratégies de croissance centrées sur le client au sein d'un portefeuille de marques de vins nationales et internationales de premier plan. Plus tôt dans sa carrière, M. Meijer a occupé des postes de direction à responsabilité croissante chez Molson Coors, notamment celui de président de la compagnie de bières de spécialité Six Pints, ainsi que plusieurs postes de vice-président des ventes, de la stratégie, de l'activation de marque et de la transformation des activités, assumant la pleine responsabilité des résultats financiers et la direction de grandes équipes interfonctionnelles.

Formation scolaire:

Meijer holds an Honours Business Administration degree from the Ivey Business School at Western University and an MBA from the Schulich School of Business at York University. He has completed executive education at Harvard Business School and holds Wine & Spirit Education Trust (WSET) Level 3 and Level 2 Awards, both with Distinction.